

Stand 5. Februar 2010

Greenax gestaltet die Zukunft des Stahl- und Röhrenhandels

Greenax ist die Standard Business Software für den Stahl- und Röhrenhandel. Die Lösung basiert auf neuesten Methoden und Technologien (Java EE) der Software Entwicklung. Deshalb setzt Greenax neue Maßstäbe hinsichtlich Benutzerfreundlichkeit, Flexibilität, Prozessorientierung, Integration, Webfähigkeit, Investitionsschutz und Funktionalität. Durch die Kombination von Business-Kompetenz und innovativer Technologie ist das System stets auf dem aktuellsten Stand – funktional und technologisch. Greenax gestaltet die Zukunft des Stahl- und Röhrenhandels.

Herausforderung

Der klassische Stahl- und Röhrenhandel entwickelt sich vom Materiallieferanten hin zum effizienten und spezialisierten Lösungsanbieter. Von den Händlern wird heute erwartet, dass sie als „flexible Drehscheibe“ zwischen der Stahlproduktion und der verarbeitenden Industrie agieren.

Die Automatisierung klassischer Handelsprozesse bietet in Kombination mit branchenspezifischen Funktionalitäten sowie serviceorientierten Geschäftsmodellen umfangreiche Möglichkeiten unternehmerischer Differenzierung.

Die Schlüsseltechnologie dazu liefert die moderne Business Software Greenax. Die Lösung besticht mit einfacher Bedienung, branchenspezifischen Prozessen, höchster Flexibilität, Integration externer Systeme sowie umfassenden Investitionsschutz.

Praxisbeispiele der Einführung von Greenax beim Gelsenkirchener Stahlhändler GERO verdeutlichen dies.

Von Stahl Experten – Für Stahl Experten

Bei der Entwicklung der Lösung arbeitet Bison eng mit dem Entwicklungspartner Dr. Fister zusammen. Das Neusser Unternehmen ist seit über 40 Jahren eine feste Größe in der Stahlbranche.

Das Wissen und die Erfahrungen von Fister sind die Basis zur Entwicklung moderner branchenspezifischer Softwarelösungen und kompetenter Beratungsdienstleistungen.

Vorteile

Greenax trägt entscheidend zu einer Neupositionierung von Unternehmen im Stahlhandel bei. Neben umfangreicher Branchenfunktionalität überzeugt Greenax durch Benutzerfreundlichkeit, Prozessorientierung, Flexibilität, Integration, Webfähigkeit, Releasefähigkeit und Skalierbarkeit. Diese Eigenschaften sind das Ergebnis modernster Methoden der Softwareentwicklung und gleichzeitig die Basis der Automation sowie serviceorientierten Geschäftsmodellen.

Greenax für den Stahl- und Röhrenhandel ist eine hochintegrierte Lösung, für die Bereiche Einkauf, Lager, Produktion, Vertrieb, Service, Kundenpflege (CRM), Finanzen und BI. Branchenspezifische Anforderungen erfüllt Greenax auf der Basis eines Stahl-Branchenreferenzmodells. Beispiele der darin enthaltenen Prozesse und Funktionen sind:

- Umfangreiche Kernprozesse in Einkauf, Lager, Produktion, Vertrieb, Service, Kundenpflege (CRM), Finanzen.
- Spezialprozesse wie Streckengeschäft, Konsignation, Kommission, Transitlager etc. über einfache Parametrierung.
- Hochintegrierte Lösung für alle Unternehmensbereiche.
- Volle und durchgängige Integration sowie Anbindung von Fremdsystemen.
- Variable Produktstruktur (Bleche, Stäbe, Rohre, etc.).
- Chargenverwaltung und Rückverfolgung.
- Bund- und Einzelstückverwaltung.
- Restmengenverwaltung.
- Multimengen in Bewegungsdaten.
- Mehrsprachige Einkaufs-/Verkaufstexte.
- Schneller Zugriff auf aktuellen Lagerbestand mit Verfügbarkeit, Lieferfristen oder Produkteigenschaften.
- Dimensionsbezogene Bestandsinformationen.
- Mengentrückmeldung mit Bundauflösung.
- Mehrstufiger Wareneingang.
- Werksübergreifende Disposition als Lösung des Zielkonflikts maximaler Lieferbereitschaft bei minimaler Kapitalbindung.
- Preisfindung.
- Zu- und Abschläge.
- Expressauftrag bei telefonischer Erfassung.
- Alternative Auftragspositionen.
- Kommissionierung und Versand.
- Anarbeitung.
- Zuschnitte und Resteverwaltung.
- Automatische Tourenplanung für optimale Touren der Spediteure.
- Q-Management.
- Rückverfolgung und Zeugnisverwaltung.
- Automatische Übertragung von Geschäftsdaten gemäß „Intrastat“ und „Extrastat“ an das Statistische Bundesamt.
- Branchenspezifische Formulargestaltung und Auswertungen.

Ihr Kontakt

Bison Schweiz AG
Surentalstrasse 10, 6210 Sursee, Schweiz
Telefon +41 41 926 02 60, Fax +41 926 04 30
productmarketing@bison-group.com
www.bison-group.com