

Stand 1. Januar 2010

Unternehmensprozesse im Agrarhandel

Business Software steuert die Prozesse und Ressourcen in Unternehmen und deckt dabei alle Bereiche von der Materialwirtschaft, Beschaffung, Vertrieb und Marketing bis hin zu Finanzen ab. Greenax ist die prozessorientierte Business Software für den Agrarhandel. Durch die Kombination von Branchenkompetenz und innovativer Technologie ist das System stets aktuell – betriebswirtschaftlich, technologisch und ergonomisch. Nur von Grund auf flexible Business Software ist in der Lage, die Zukunft Ihres Unternehmens dauerhaft mitzugestalten.

Herausforderung

Der Agrarhandel stellt eine Reihe spezieller Anforderungen, insbesondere an die Supply Chain, Logistik und an den Vertrieb. Greenax deckt das Spektrum im Agrarhandel mit Standardfunktionen ab.

Die Agrarwirtschaft gerät immer mehr unter Druck. Grenzöffnungen, sinkende Preise auf den Ursprungsprodukten, Deregulierungen und Wegfall von staatlichen Fördergeldern sind an der Tagesordnung. Kosten senken und Effizienz steigern auf der gesamten Wertschöpfungskette lautet die Aufgabe. Der Handel mit landwirtschaftlichen Ursprungsprodukten bringt unterschiedlichste Player, Produktkategorien, Spezialprozesse und Gewohnheiten auf einen Marktplatz. Eine grosse Herausforderung für die Entwicklung lösungs- und prozessorientierter Business Software.

Von Agrar Experten – Für Agrar Experten

Bison ist Hersteller der Business Software Greenax und betreut den Agrarmarkt als Schweizer Branchenführer seit mehr als 25 Jahren sehr erfolgreich. Als Branchenlösung für den Agrarhandel wird Greenax in enger Zusammenarbeit mit der fenaco-LANDI Gruppe, einer Unternehmensgruppe der schweizerischen Agrarwirtschaft mit über 80 Bereichen und Tochtergesellschaften, strategisch aufgebaut und weiterentwickelt.

Roland Munz, Leiter Informatik und Logistik der fenaco-LANDI Gruppe: «Greenax hat mit seiner modernen Technologie überzeugt. Der Riesenvorteil dieser webbasierten Lösung besteht darin, dass Geschäftspartner oder auch Tochtergesellschaften einfach eingebunden werden können.»

Branchenspezifische Lösungen

Ergänzend zu den Standard-Funktionen und -Prozessen für den Agrar-grosshandel liefert Bison eine Fülle von branchenspezifischen Funktionen und Prozessen, wie sie bereits für die fenaco-LANDI Gruppe eingesetzt werden:

- Landesprodukte
- Getreide, Öle, Fette
- Pflanzenbau
- Grosshandel/Einzelhandel
- Industrie
- Food/Beverage
- Brennstoffe/Treibstoffe

Greenax für den Agrarhandel

Über 80 Mitarbeitende konzentrieren sich bei Bison auf den Agrarmarkt, haben die Branchenlösung entwickelt, führen diese bei Kunden ein und betreuen die Lösungen langfristig. Mit geballtem Branchen-Know-how steht Bison mit Greenax an Ihrer Seite und berät Sie jederzeit kompetent.

Standardlösung Greenax

Die Business Software Greenax ist das Flaggschiff unter den Produkten von Bison. Sie besticht mit ihrer service- und prozessorientierten Software-Architektur. Dies mit gutem Grund, denn erst dadurch wird es möglich, Unternehmensprozesse sowie branchen- und kundenspezifische Anforderungen ohne Programmieraufwand anzupassen und im System umzusetzen. Die kontinuierliche Weiterentwicklung der Software lässt dem Anwender die volle Freiheit bei der Ausgestaltung der Geschäftsprozesse im Unternehmen.

Modernste Software-Technologie

Die Standardlösung Greenax wird mit dem Business Software Framework Bison Solution realisiert, einer innovativen Entwicklungsumgebung mit einer reichhaltigen Bibliothek von Funktionen und Methoden. Das Entwicklungs-Framework basiert auf modernster Java-Technologie (J2EE) und orientiert sich am Modell Service Orientierte Architektur (SOA).

Nutzen

Greenax überzeugt durch diese Merkmale:

- Benutzerfreundlich für alle Ansprüche
- Abbildung von Geschäftsprozessen
- Unternehmensinterne und –übergreifende Prozessintegration
- Zugriff über Internet auf alle Unternehmensdaten und Prozesse
- Flexibel und fortlaufend anpassbar
- Releasefähig
- Plattformunabhängig.

Ihr Kontakt

Bison Schweiz AG
Surentalstrasse 10, 6210 Sursee, Schweiz
Telefon +41 41 926 02 60
productmarketing@bison-group.com