

Stand 1. Januar 2010

Greenax – Supply Chain Management

Der Handel umfasst im Kern das systematische Waren- und Planungsmanagement zwischen Verkäufer und Käufer. In der Praxis sind dies hoch komplexe Abläufe. Denn Handel bedeutet, dass viele Produkte unterschiedlichster Herkunft, Beschaffenheit und Ausprägung von lokal oder global tätigen Herstellern und Lieferanten in eines Ihrer Lager oder direkt zu Ihren Kunden gelangen.

Herausforderung

In Handelsprozessen bestellen Ihre Kunden über verschiedenste Kanäle Ware mit individuellen Konditionen und Konfigurationen. Sie lösen komplexe Prozesse in Ihrem Wertschöpfungsnetzwerk aus. Eine Komplexität, die sich immer wieder anders darstellt – genauso rasch, wie sich die Anforderungen Ihres Marktes verändern.

Vertrieb

Greenax bildet Ihre Vertriebsprozesse durchgängig ab, von der Angebotserstellung über die Zuordnung der verfügbaren Waren, Kommissionierung, Konfektionierung und Warenausgang bis hin zu Lieferauftrag und Fakturierung. Greenax unterstützt Sie beispielsweise durch:

- Einfache Angebotserstellung
- Schnelle Auftragserfassung durch Kopie von Geschäftsfällen
- Sortimente vereinfachen das Produkthandling
- Festhalten von Vereinbarungen in Kontrakten
- Abwicklung von Streckengeschäften
- Flexible Preisgestaltung durch den Einsatz von Regelwerken
- Steuerung der Assemblieraufträge aus der Auftragserfassung

Angebote können in konkrete Aufträge überführt werden, wobei Preise übernommen oder wieder über die Preisfindung oder Kontrakte neu berechnet werden. Die frei definierbare Art der Aufbereitung für Kommissionier-Aufträge (auftrags-, produkt-, lagerort- oder lagerplatzorientiert) ermöglicht ein auf die Lagerlogistik abgestimmtes und daher zielgerechtes Aufnehmen der Ware. Die Lieferungen können mittels Tourenplanung und als Einzel- oder Sammellieferung aufbereitet und ausgelöst werden. Die Rechnungen wiederum werden als Einzel- oder Sammelrechnung aufbereitet und an die Finanzbuchhaltung übergeben. Die Vertriebsprozesse unterstützen ebenfalls das Strecken-, Kommissions- wie auch das Kassengeschäft. Anhand von hinterlegten Zielgeschäften kann ein Auftrag automatisch in mehrere Geschäftsarten und -prozesse aufgeteilt werden. Vertreterverwaltung inkl. Provisionierung sowie Verkaufsbudgetierung und –Statistiken runden das Angebot ab.

Einkauf

Die Kostenbetrachtung im Handel hat einen Schwerpunkt in der Beschaffung. Deshalb sind klare Entscheidungsgrundlagen, effiziente Prozesse und die Integration der Lieferanten in die Wertschöpfungskette unerlässlich. Greenax unterstützt Sie durch:

- Einfache und optimierte Generierung von Bestellvorschlägen
- Freigabe von Bestellungen und direkte Übermittlung (EDI)
- Entscheidungsgrundlage durch Angebotsvergleiche
- Effiziente Kommunikation mit Ihren Lieferanten
- Kontraktverwaltung mit entsprechender Konditionen-Ermittlung
- Automatisierte Rückstandsauflösung vereinfacht Ihre Dispositions- und Kommissionierprozesse
- Definierbare Bewertungskriterien standardisieren Ihre Qualitätssicherung
- Transaktionsgenaue Buchung von Beschaffungskosten schafft Transparenz

Logistik & Disposition

Optimale Bestände, Warenverteilung und Informationsfluss steigern die Wirtschaftlichkeit von Handelsbetrieben unmittelbar. Greenax unterstützt Sie hierbei:

- Disposition bewirkt niedrige Kapitalbindung im Lager bei hoher Lieferbereitschaft
- Optimierte Lagerbewirtschaftung
- Verteilte Lager schaffen Transparenz in der Abwicklung
- Steuerung der Kommissionierung
- Tourenplanung für eigene Fahrzeugflotte
- Einbindung externer Transportlogistiker mit Transportaufträgen
- Prozessintegration im Supply Network mit dem Business Data Integrator

Ihr Kontakt

Bison Schweiz AG
Surentalstrasse 10, 6210 Sursee, Schweiz
Telefon +41 41 926 02 60
productmarketing@bison-group.com